

# VAN OPSTAL: EEN OPLOSSING VOOR (BIJNA) ALLES

MEER DAN 15.000 PRODUCTEN EN EEN HOOGWAARDIGE SERVICE



Sinds de inceptie in 1959 heeft Van Opstal een revolutionaire reis doorgemaakt, groeiend tot een onbetwiste marktleider in meubelbeslag en keukenaccessoires. Met een indrukwekkend aanbod van meer dan 15.000 hoogwaardige producten vertrouwen keukenfabrikanten, schrijnwerkers en interieurbouwers dagelijks op Van Opstal voor hun benodigheden.

Van een bescheiden ijzerwarenwinkel in Antwerpen is Van Opstal uitgegroeid tot een toonaangevende groothandelaar en distributeur van meubelbeslag en -accessoires voor de meubel-, keuken- en interieurbouwsector. Sophie Werbrouck, de gedreven kracht achter de derde generatie van de Werbrouck-familie die bij het bedrijf betrokken is, deelt met ons hoe het allemaal begon:

"Het bedrijf werd opgericht door dhr. Van Opstal, maar werd later overgenomen door mijn grootvader. Hij transformeerde het bedrijf tot een groothandel en bracht het naar zijn huidige locatie aan de Boomsesteenweg in Aartselaar, een geweldige locatie dichtbij Antwerpen en Brussel."



De showroom is steeds toegankelijk voor klanten, zonder dat ze vooraf een afspraak hoeven te maken



"Met ons team van 45 enthousiaste medewerkers bieden we een uitgebreid scala aan administratieve en logistieke diensten aan"

## VERREGAANDE DIENSTVERLENING

"We zijn ons er terdege van bewust dat we niet de enige speler zijn op het gebied van groothandel en distributie van meubelbeslag en accessoires", erkent Werbrouck. "Onze dagelijkse inzet richt zich op het bieden van uitstekende ondersteuning aan onze klanten, zodat zij keer op keer voor Van Opstal kiezen. Door uitsluitend met Europese leveranciers samen te werken, benadrukken we de kwaliteit van onze producten. Dit stelt ons ook in staat om onze levertijden binnen redelijke termijnen te houden."

Maar de dienstverlening van Van Opstal gaat nog verder dan dat: "Onze showroom is altijd open voor klanten, zonder dat een afspraak nodig is. Een toegewijd team staat klaar om te helpen. Daarnaast bieden we ook telefonische en e-mailondersteuning voor commerciële en technische vragen, gebaseerd op onze uitgebreide kennis en expertise. We hebben ook geïnvesteerd in onze webshop, die altijd up-to-date is en waar eenvoudig bestellingen kunnen worden geplaatst."

## VOOR IEDER WAT WILS

"Met ons team van 45 gedreven en enthousiaste medewerkers bieden we een uitgebreid scala aan administratieve en logistieke diensten aan", onderstreept Werbrouck. "Of het nu om grote of kleine bestellingen gaat, we zorgen ervoor dat ze binnen de 48 uur worden verwerkt. En met kleine bestellingen bedoelen we dat letterlijk. Bij ons is het mogelijk om bestellingen vanaf slechts 1 stuk te plaatsen. Waarom vijf stuks van een product verkopen als een klant er maar één nodig heeft?"

## ANTICIPEREN OP ONTWIKKELINGEN

Van Opstal werkt samen met zo'n 100 Europese leveranciers en heeft de exclusieve distributierechten in de Benelux voor merken als Kesseböhmer, Salice, Domus Line, Wesco en Camar. Deze samenwerkingen stellen de groothandelaar uit Aartselaar in staat om trends te identificeren en te volgen. Opvallende bewegingen zijn onder andere de populariteit van zwarte kleuren voor diverse toepassingen en de opkomst van zachte harmonieuze kleurcombinaties. Gesloten (boven)kasten maken ook

een comeback, omdat ze zorgen voor een gevoel van rust en minimalisme. "Dankzij onze langdurige relaties met deze merken kunnen we snel inspelen op marktideeën. Van Opstal hecht veel waarde aan duurzame relaties met klanten en leveranciers om de kwaliteit van onze producten en diensten voortdurend te bewaken en iedereen optimaal te bedienen", besluit Werbrouck.



**VAN OPSTAL & CO**  
BOOMSESTEENWEG 34  
2630 AARTSELAAR  
+3238874048  
[info@vanopstal.be](mailto:info@vanopstal.be)  
[www.vanopstal.be](http://www.vanopstal.be)